

**Л. А. КОСТЫНА**, студентка, г. Харьков, НТУ «ХПИ»

## **ВЕНЧУРНЫЙ БИЗНЕС КАК ФАКТОР ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ**

Эффективность реализации стратегии инновационного развития Украины в значительной степени зависит от финансирования наукоемких и высокотехнологичных производств. На возможности государства поддерживать инновационные разработки негативно повлиял мировой финансовый кризис, приток иностранных инвестиций в Украине сократился из-за нестабильной политической обстановки, поэтому в сложившейся ситуации актуальным является поиск альтернативных источников финансирования инновационной деятельности.

Одним из таких источников может выступать развитие венчурного бизнеса в Украине. Венчурные предприятия представляют собой преимущественно малые предприятия, действующие в технологически прогрессивных отраслях, которые специализируются в сферах научных исследований, разработок, создания и внедрения инноваций. Данные фирмы в большинстве случаев создаются под реализацию конкретного инновационного проекта, и для них свойственна высокая степень неопределённости в сочетании с быстрыми темпами изменений, что может привести к потере вложенных средств, либо к значительному выигрышу [1–2].

Наиболее распространёнными формами венчурного предпринимательства, в зависимости от источника финансирования, являются: независимые венчурные фирмы (создаются учредителями для реализации какого-либо проекта и самостоятельно привлекают для этого средства частных или институциональных инвесторов); внешний венчур (создаются одной либо несколькими корпорациями на паевой основе для осуществления венчурного проекта); венчурные фирмы, финансируемые инвестиционными фондами;

внутренний венчур (структурные подразделения либо отделы компании, которые финансируются за счёт основной деятельности компании) [3].

Основным источником финансирования венчурных фирм является венчурный капитал. Венчурный капитал – это долгосрочный, рисковый капитал, инвестируемый в акции новых и быстрорастущих высокотехнологичных компаний с целью получения высокой прибыли. В настоящее время венчурный инвестор может предоставлять такие услуги: предложения относительно развития фирмы; консультации по вопросам корпоративной стратегии; разработка маркетинговой политики; организация контактов; получение дополнительной информации о рынке; подбор управленческого персонала [1].

Основная проблема развития венчурного бизнеса в Украине – отсутствие правовой поддержки венчурных предприятий со стороны государства. Это означает, что, несмотря на весь существующий в Украине инновационный потенциал, задействовать его для осуществления инновационного прорыва практически невозможно, поскольку для новаторов нет упрощённого доступа к финансам, что обусловлено экономической нестабильностью, угрозой инфляции, неразвитостью рынка ценных бумаг, неблагоприятной налоговой политикой, несовершенством правового регулирования инновационных процессов, их декларативностью.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что в рамках реализации стратегии инновационного развития Украины недостаточно используется потенциал венчурных предприятий. Для выхода из сложившейся ситуации необходимо стимулировать венчурные предприятия за счет предоставления им налоговых льгот.

**Список литературы:** 1. Бандурка И.В., Захарченко С.П., ТОВАЖНЯНСКАЯ Е.Л. Технологическая инновационная деятельность: Финансово-экономический аспект. – Харьков, НТУ «ХПИ», 2003. - 230с. 2. Бовдырь И.И. Венчурный бизнес как фактор инновационного развития // сб. науч. трудов: по матер. Второй Междунар. науч.-практ. конф. 13 дек.2007 г.- Харьков: НТУ «ХПИ», 2008.-572 с. 3. Йохна М.А., Стадник В.В. Економіка і організація інноваційної діяльності: Навчальний посібник. – К.: Видавничий центр «Академія», 2005. - 400с. (Альмаматер).